



CHECK-UP

PAULO
MALO

Investidores

Negócios inovadores surgem tipicamente nos Estados Unidos! Negócios inovadores têm dificuldade em surgir ou não surgem mesmo em Portugal! Poderá existir uma resposta típica como: os portugueses têm menos capacidades, são menos empreendedores ou o governo não ajuda?

A resposta é pura matemática:

1. Estas actividades, não sendo tradicionais, são de maior risco; 2. Quanto maior é o risco menor é o número de investidores disponíveis a arriscar, e Portugal já tem poucos; 3. A capacidade do investimento de risco é proporcional à riqueza do investidor e em Portugal os investidores estão descapitalizados; 4. Para atrair investidores é necessário que os mesmos percebam a actividade. Um investidor em imobiliário terá mais dificuldade em investir em software, porque sai da sua zona de conforto. Em novas actividades não existe zona de conforto e os investidores têm de fazer um crossover para outra actividade. Só uma pequena percentagem de investidores tem esta capacidade, e Portugal já tem poucos. Concluindo, para os negócios inovadores serem implementados, é necessário uma grande massa de investidores com bastante capital, tendo em conta que só uma pequena percentagem irá arriscar neste negócio não convencional, por uma ou várias razões acima mencionadas. É assim fácil de perceber o porquê da nossa dificuldade ou impossibilidade em lançar novas actividades. Esta realidade torna quase impraticável o aparecimento em Portugal de empresas como a Microsoft ou a Google. Negócios inovadores que, por isso, não têm concorrência, com enorme potencial de crescimento e internacionalização, necessitam de investidores que corram riscos.

Presidente da Malo Clinic Health & Wellness

Escreve quinzenalmente à sexta-feira